

Lausunto

27.10.2025

Asia: VN/28970/2025

Lausuntopyyntö liikenne- ja viestintäministeriön asetusalueesta Liikenne- ja viestintäviraston sähköiseen viestintään liittyvistä suoritteista perittävistä muista maksuista

Lausunnonantajan lausunto

Voitte kirjoittaa lausuntonne alla olevaan tekstikenttään

Kohtuu kaikessa, sanotaan. 400€ pienille yrittäjille on kohtuuton. Pitää ymmärtää, että moni pieni yrittäjä tekee välitystoimintaa ainoastaan omille asiakkailleen, eikä ole "domainien keruu" -bisneksessä. Pieniltä yrittäjiltä asiakas saa, useammin kuin yleensä, parempaa henkilökohtaista palvelua. En edes muista kuinka monesti on domainien yliheittoja tehty yhden tai kahden aikaa yöllä tai muuteltu nimipalvelimia vaikka viiden aikaa aamuyöstä, samalla ollessa henkilökohtaisessa palveluyhteydessä asiakkaaseen. Ilman kustannuksia asiakkaalle. Koitas pyytää suurelta välittäjältä samaa.

Siirtykää kuukausiperusteiseen laskutukseen, tässä teille uusi laskentamalli:

edellisen kuukauden domainien (korkein)määrä x 1€ / 12 (kuukaudella) = lasku per kk

Tuolla mallilla kustannukset volyymin mukaan, rahaa tulee teille, eikä kustannukset nouse kohtuuttomasti per loppuasiakas. Sinnehän nämä menee maksettavaksi joka tapauksessa.

Tai tehkää porrastettu laskutusmalli, mikäli kk-laskutusmalli ei ole mahdollista:

1-49 domainia: 0€ / vuosi.

50-99 domainia: 50€ / vuosi.

100-499 domainia: 150€ / vuosi.

500-999 domainia: 400€ / vuosi.

1000-5000 domainia: 1500€ / vuosi.

5000+ domainia: 5000€ / vuosi.

tl;dr Molemmissa malleissa loppuasiakkaan hinnankorotuspaine olis luokkaa noin 1€ per domain per vuosi. En näe tätä kohtuuttomana.

Domainin vuosihinta 9€ -> 12€ on perusteltu. Kaikki hinnat nousevat, miksi siis eivät nämä. Tämähän jo yksinään tarkoittaa lähes kahden miljoonan lisätuloja.

Wahlberg Lauri
Grinhouse Development Oy Ltd