



Kasvu Open®

Puurakentamisen Kasvupolku 2020

Loppuraportti

SISÄLTÖ

Kasvu Open –tiimi:

Oona Ikonen, oona.ikonen@bang.fi

Emma Varis, emma.varis@bang.fi

3-4

Kumppanit ja prosessi

5-8

Kasvupolun yritykset

9-13

Palautteet Kasvupolusta

Puurakentamisen Kasvupolun kumppanit:



Ympäristöministeriö
Miljöministeriet
Ministry of the Environment



Sekä Kasvu Openin valtakunnalliset kumppanit:

Nordea



TECHNOPOLIS

TT-säätiö

BUSINESS
JYVÄSKYLÄ

Kauppalehti



VARMA



ISKU

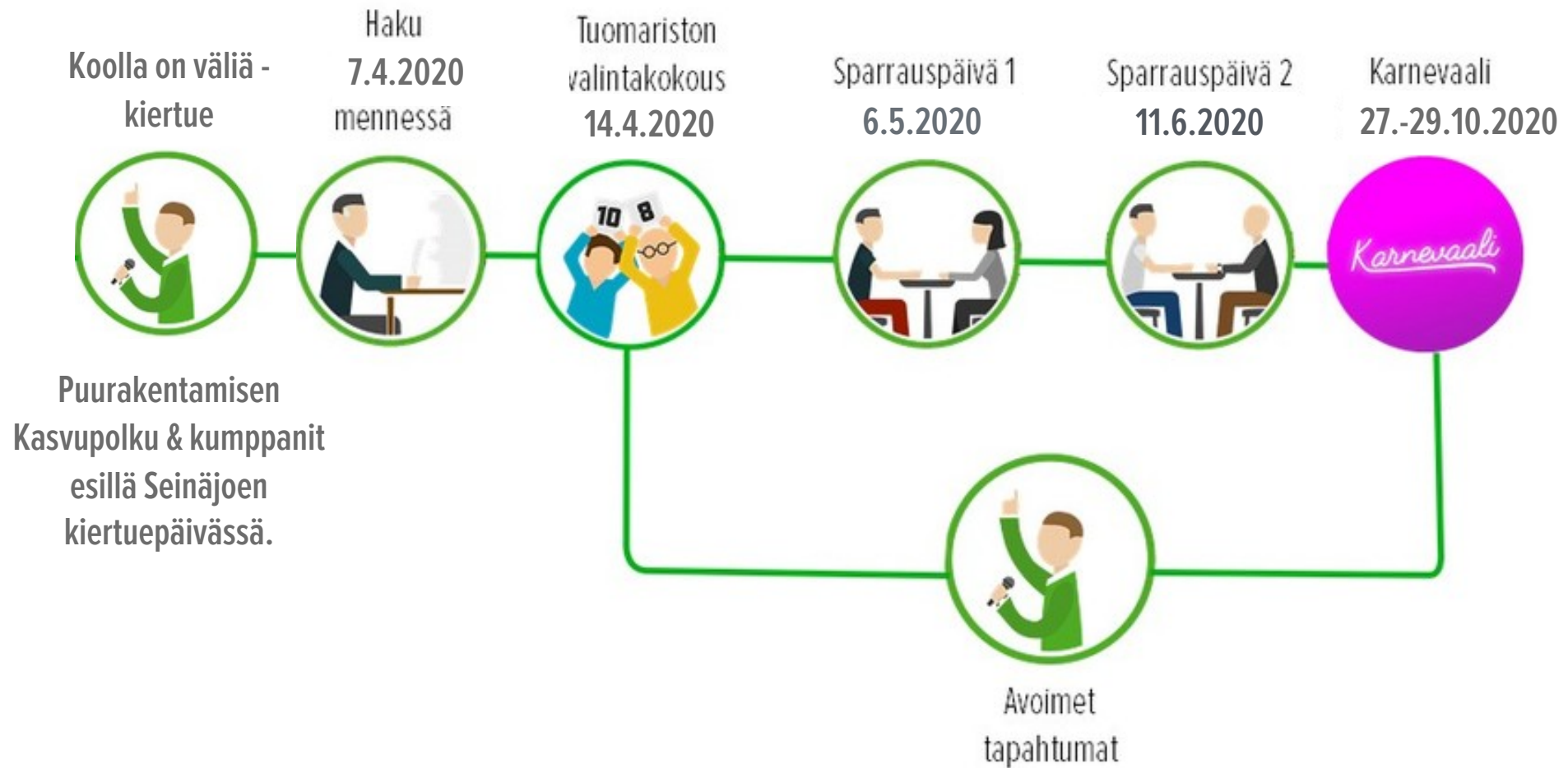
KAUPPAKAMARI

KITEE



Kasvu Open®

KASVUPOLUN ETENEMINEN



HAKIJAT 2020

yhteensä

528

Tiimin koko



6,8 hlö

Perustamisvuosi

2006

32 % toiminut alle 3 vuotta
68 % toiminut yli 3 vuotta

Yleisimmät toimialat



15%
informaatio
ja viestintä



13%
teollisuus



11%
tukku- ja
vähittäiskauppa

Rahoitustarve



ka. 597 219 €

Liikevaihto



Rahoituksen tyyppi



66%
Yritystukia



50%
Lainaa



46%
Sijoituksia

Maakunta

Uusimaa	164	K-Pohjanmaa	13
Pirkanmaa	59	Kymenlaakso	11
Keski-Suomi	47	P-Karjala	10
P-Savo	43	Lappi	10
P-Pohjanmaa	39	Satakunta	10
E-Pohjanmaa	31	Päijät-Häme	8
Kainuu	22	Etelä-Karjala	8
Vars.-Suomi	21	Etelä-Savo	8
Kanta-Häme	17	Pohjanmaa	7

Kasvun vaihe



20%
alku-



30%
varhainen



44%
kasvu-



5%
kypsä



1%
taantuva

Puurakentamisen Kasvupolulle hakeneet yritykset

Hakemuksia yhteensä: 30

Liikevaihto, keskiarvo: 2 183 860 €

Tiimin koko, keskiarvo: 15

Tarkempi toimiala

Teollisuus: Sahatavaran sekä puutuotteiden valmistus ja jalostus

Rakentaminen

Arkkitehti- ja insinööripalvelut

Tuotekehitys ja patenttien hallinta

Konsultointi, koulutus ja valmennus

Kiinteistöala

Puurakentamisen Kasvupolku 2020

– valitut yritykset

Yritykset Kasvupolulla:

Aalto Haitek Oy, Toholampi

CLT-Plant Oy, Kauhajoki

CNC-Siponen Oy, Nurmijärvi

FM-Haus Oy, Jokioinen

Hämeenkyrön Ikkunatehdas Oy, Hämeenkyrö

JVR-Rakenne Oy, Jyväskylä

ProModules Oy, Kauhajoki

Restart Oy, Piikkiö

Siparila Oy, Vaajakoski

Suomen Puukerrostalot Oy, Hämeenlinna

Timber Bros Oy, Joensuu

Liikevaihdon keskiarvo: 5 264 074 €

Tiimin koko, keskiarvo: 33 hlöä

Sparraustarpeet TOP 5:

Talous ja kasvun rahoitus

Osaaminen ja tiimi

Johtaminen ja strategia

Riskienhallinta ja sopimukset

Myynti ja markkinointi

Toimiala

Teollisuus: Sahatavaran sekä puutuotteiden valmistus ja jalostus

Rakentaminen

Arkkitehti- ja insinööripalvelut

Onnea potentiaalisimmat kasvajajat!

Puurakentamisen
Kasvupolun
potentiaalisimmat kasvajat
julkistettiin 12.6.
Kasvupolun Howspacessa.

Finalistit etenevät TOP 60
yrityksen joukkoon ja
Kasvu Open
valtakunnalliseen kisaan.



JVR-Rakenne Oy

” Yrityksen markkinapotentiaali
puurakentamisen kasvulle on erittäin hyvä.
Vaikutuksen tekivät vahvat näytöt
puukerrostalojen toteutuksesta ja nopeasta
liikevaihdon kasvusta sekä visio kehittää
puurakentamisen tarjoamaa. Yrityksellä on
hyvä meininki ja edellytykset nousta
yhdeksi Suomen johtavista
puukerrostalojen ratkaisutarjoajista.”



FM-Haus Oy

” FM-Hausilla on vahvoja näyttöjä
liiketoiminnan kasvattamisesta, tervettä
uteliaisuutta ja kasvuhaluja. Yrityksellä on
kykyä tunnistaa kehityskohteet ja kuunnella
neuvoja. Lisäksi yritys hakee kasvua uusien
asiakassegmenttien kautta, ja sille on
syntymässä arvokas brändi.

Miten yritykset kokivat Kasvupolku -matkan?

Yrityksien antama keskiarvo Kasvupolusta
asteikolla 1-5.

4,1

Seuraaviin sparrausteemoihin
koettiin saatavan eniten hyötyä:

Markkinoinnin suunnittelu 3.1 / 4

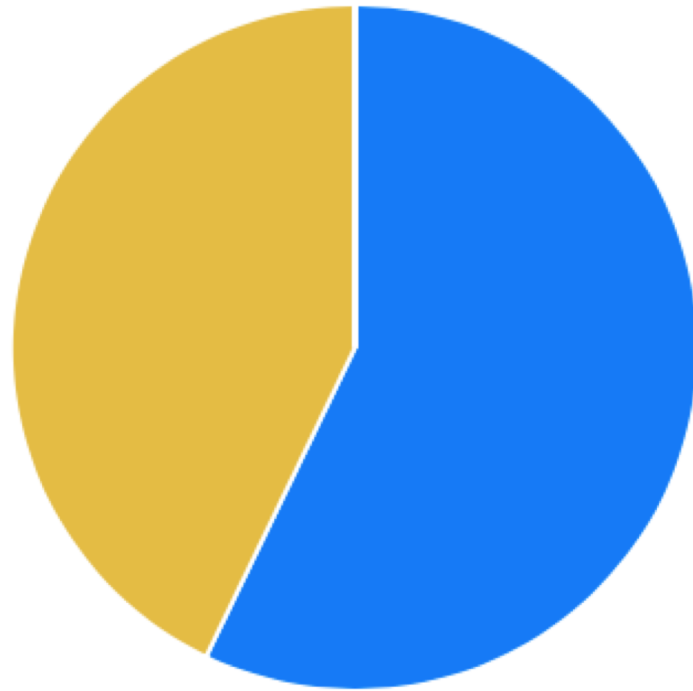
Myynnin suunnittelu 3.2 / 4

Strategian päivittyminen 3.1 / 4

Uudet verkostot 3.2 / 4

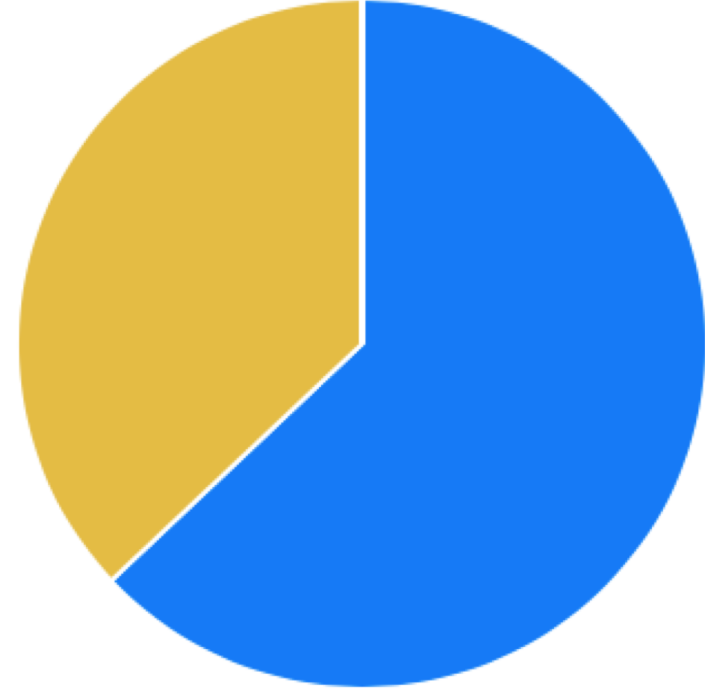
Yrityksien ajallinen investointi päivään

1. Sparrauspäivä



- (4) 4 = erittäin kannattava
- (3) 3 = kannattava
- (0) 2 = ei niin kannattava
- (0) 1 = ei lainkaan kannattava

2. Sparrauspäivä (mukana myös kahden muun Kasvupolun yritykset)



- (17) Erittäin kannattava
- (10) Kannattava
- (0) Ei niin kannattava
- (0) Ei lainkaan kannattava

Sanallisia palautteita Kasvupolusta

” Erinomaisia neuvoja ja ajatuksia liittyen yrityksen kehittämiseen ja omaan kasvuun yrittäjänä, kontakteja, uusia teknologiamme hyödyntämismahdollisuuksia, ja paljon muuta. Oli todella mukava saada viettää nämä kaksi päivää teidän kanssanne, paljon kiitoksia!

” Se mitä päässä vilisee, tieto taito ja kokemus, pitää laittaa paperille ja jakaa se toisen henkilön kanssa. Paljon loi uskoa ja luottamusta omaan tekemiseen. ”

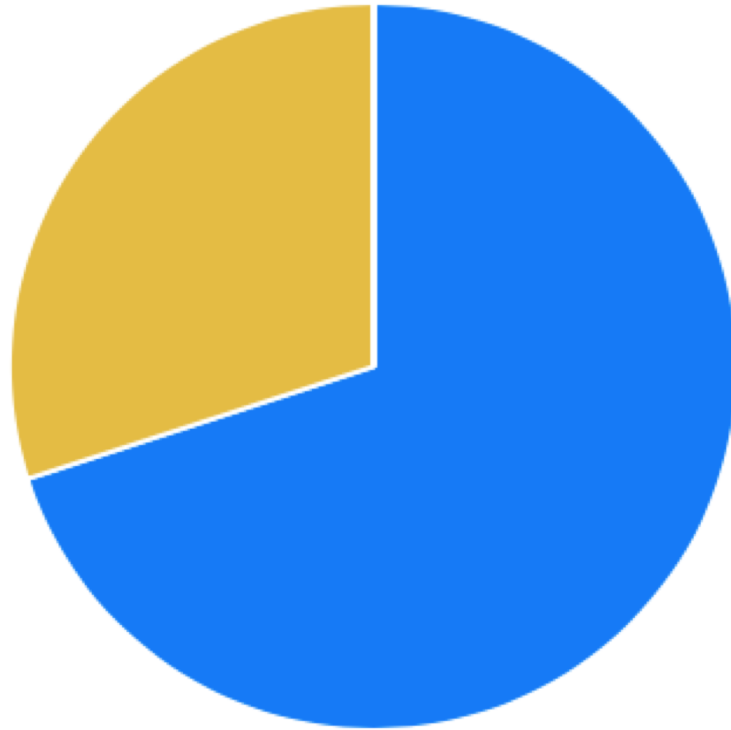
” Verkostoa, erinomaisia suoria konkreettisia vinkkejä lähteistä ja yhteistyökumppaneista, asiantuntijatietoa ja näkemystä. Kiitos!”

”Erittäin kovia tulevaisuuden yhteistyömahdollisuuksia ja ideoita. Ennen kaikkea myös vahvistusta liikeidean ja konseptin hyvyydelle.”

” Toteutus oli varsin onnistunut ja se ylitti odotukset :)!”

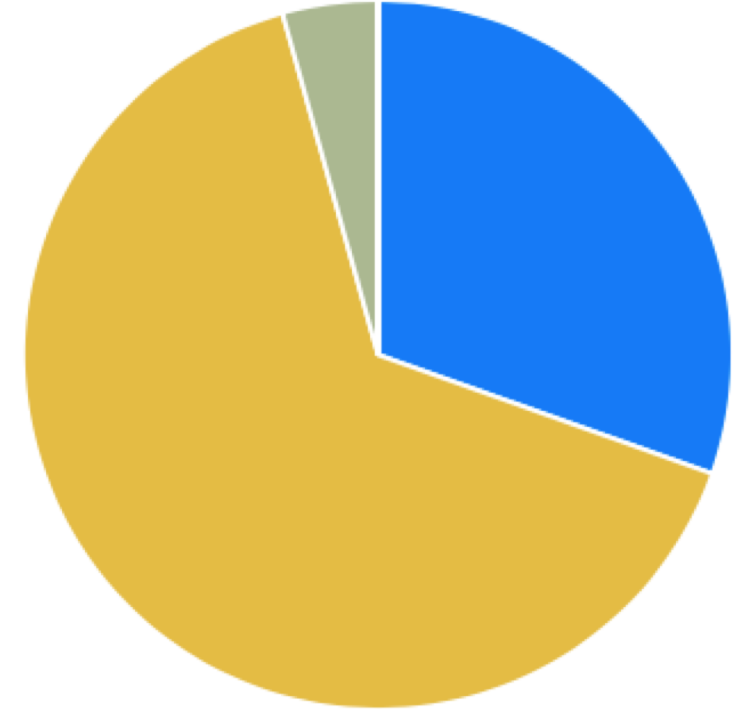
Sparraajien ajallinen investointi päivään

1. Sparrauspäivä



- (7) 4 = erittäin kannattava
- (3) 3 = kannattava
- (0) 2 = ei niin kannattava
- (0) 1 = ei lainkaan kannattava

2. Sparrauspäivä (mukana kaikki sparraajat kyseisestä päivästä)



- (7) Erittäin kannattava
- (15) Kannattava
- (1) Ei niin kannattava
- (0) Ei lainkaan kannattava

Etäpäivien toteutus

Puurakentamisen 6.5. sparrauspäivän etätoteutuksen keskiarvo asteikolla 1-5.

Yritykset 4,8/5 (n. 8)

Sparraajat 4,6/5 (n.7)

11.6. Master -sparrauspäivän etätoteutuksen keskiarvo asteikolla 1-5.

Osallistujat 4,5/5 (n. 41)

Mitä alustoja olemme käyttäneet?

Virtuaalinen työympäristö Howspace

- Tiedon jakamisen ja keräämisen kanava läpi prosessin
- *"Howspace toimi alustana hyvin ja selkeästi asiat näkyvillä. Kehitettävää on varmasti, mutta alku on hyvin lupaava."*

Zoom –videoneuvotteluohjelma

- Työväline toteuttaa päivät etänä
- Todella käytännöllinen ohjelma one-on-one –tapaamisten järjestämiselle
- *"Oikein hyvin onnistunut päivä ja etäyhteys kyllä tehostaa ajankäyttöä, kun esim. siirtymiset huoneista toiseen tapahtuvat niin nopeasti"*



**Nähdään Kasvupolun
loppukokouksessa
12.8. klo 9-10.30.**