



WWW.KUUTIO.FI

Helpoin tapa myydä puuta

# Suomen Puukauppa Oy

Varsinaisessa yhtiökokouksessa 23.3.2018 valittiin uusi hallitus.

Yhtiö ylitti taloudelliset tavoitteet tilikauden 2017 osalta: Liiketulos +14 %, rahoitustulos +34 %, omavaraisuusaste 64 %.

## SUOMEN PUUKAUPPA OY HALLITUS

**Juha Ojala**  
Puheenjohtaja

**Yrjö Perälä**  
Metsä Group

**Sauli Brander**  
UPM

**Jussi Torpo**  
Versowood

**Juha Hakkarainen**  
MTK

**Markku Vaario**  
MHY, Etelä-Karjala

**Sixten Sunabacka**  
Tornator

## OHJAUSRYHMÄ

**Aku Mäkelä**  
Puheenjohtaja

**Erno Järvinen**, MTK

**Jari Ursin**, MHY Kymenlaakso

**Tomi Simola**, UPM

**Pekka Kauranen**, Harvestia

**Yrjö Perälä**, Metsä Group

**Juha Junnikkala**, Junnikkala

**Esa Ojala**, Stora Enso

**Kari Kangas**, United Bankers

**Henrik Nieminen**, Tornator

**Pertti Vanhala**, Oulun Energia

## TEKNINEN KEHITTÄMISRYHMÄ

**Risto Juntunen (Aku Mäkelä)**

**Markku Ekdahl**  
MTK ja MHY:t

**Juha Immonen**, Tornator

**Timo Järvinen**, Versowood

**Sauli Hartikainen**, Metsä Group

**Jarmo Kontio**, Stora Enso

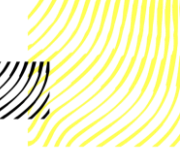
**Timo Leppälä**, UPM

## MHY-SPARRAUSRYHMÄ

**Jussi Parviainen, Jaakko Kittamaa ja  
Mikko Piisola**, MHY:t

Tietojärjestelmätoimittajat

# Kuution kehitystyö



Kuutio on saanut edelleen kiitosta kaikilta käyttäjäryhmiltä niin konseptinsa kuin hyvän käytettävyyden ansiosta. Kuutio on toiminut erittäin luotettavasti. Olemme jatkaneet kehitystyötä osana perusinvestointia - kustannustehokkaasti, käytettävyyden edelleen parantamiseksi. Vuoden 2018 puolella on julkistettu kaksi laajaa uutta versiota (yli 100 uutta toimintoa).

**Kuutio on tarjonnut mahdollisuuden käyttää kaikki ominaisuuksia oman metsäjärjestelmän kautta v. 2016 lopulta asti.**

## Metsänomistaja

Vahva tunnistautuminen

Omien metsävaratietojen haku  
Metsään.fi -palvelusta tai  
sähköisestä  
metsäsuunnitelmasta.

Yhteydenottopyynnöt

Tarjouspyynnöt

Tarjousten vertailu

## Kuutio.fi



Kohteiden markkinointi ja  
yhteydenottopyynnöt

Standardeihin pohjautuva  
luotettava tiedonsiirto

Palvelu toimii kaikilla  
pöytälaiteilla

## Puukauppa-kohteiden välittäjä

Asiantuntijapalvelut,  
valtakirjakauppa, korjuupalvelu.

## Puunostaja

Tarjouspyyntöjen  
vastaanotto

Tarjousten jättäminen

Yhteydenottopyyntöjen  
vastaanotto





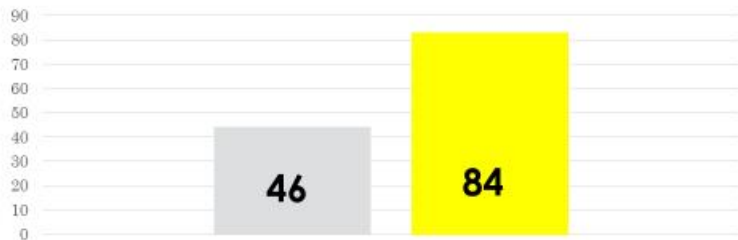
# Kuutio nyt

Metsänomistajat Kuutiossa (%)



■ Kokenut metsänomistaja ■ Uusi metsänomistaja

Organisaatiot Kuutiossa (kpl)

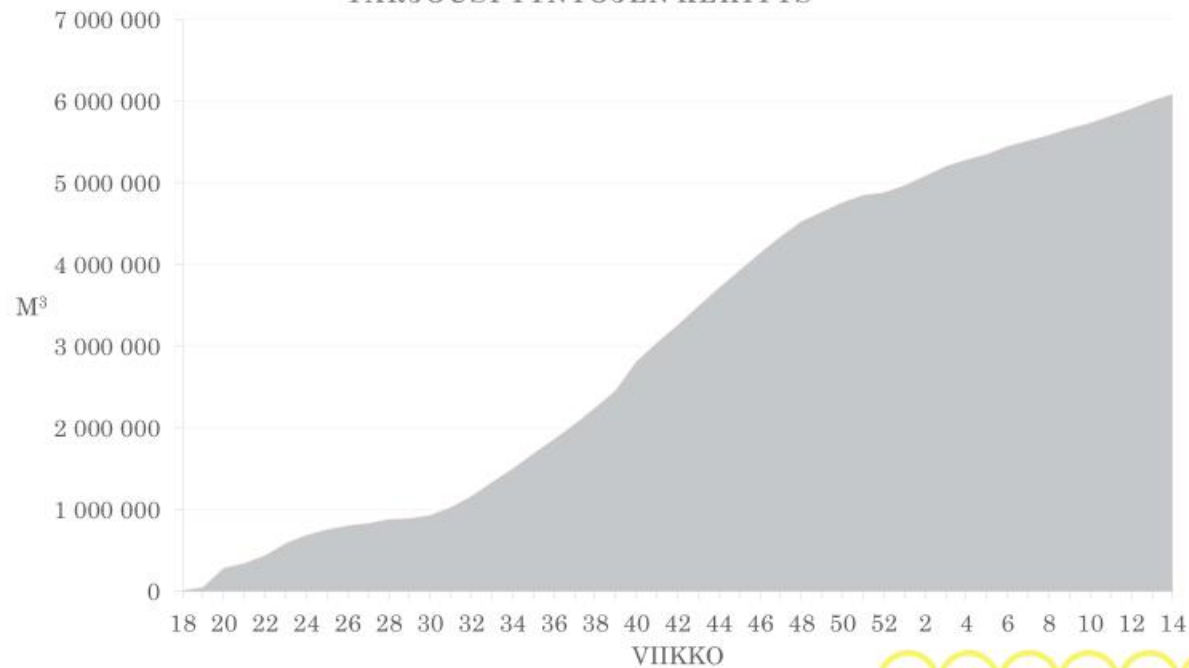


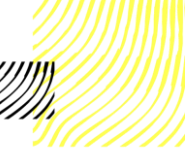
■ Välittäjä ■ Ostaja

Yksityismetsissä tehdyt puukaupat Suomessa  
H2 / 2017



TARJOUSPYYNTÖJEN KEHITYS

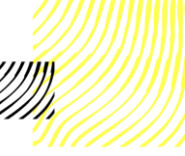




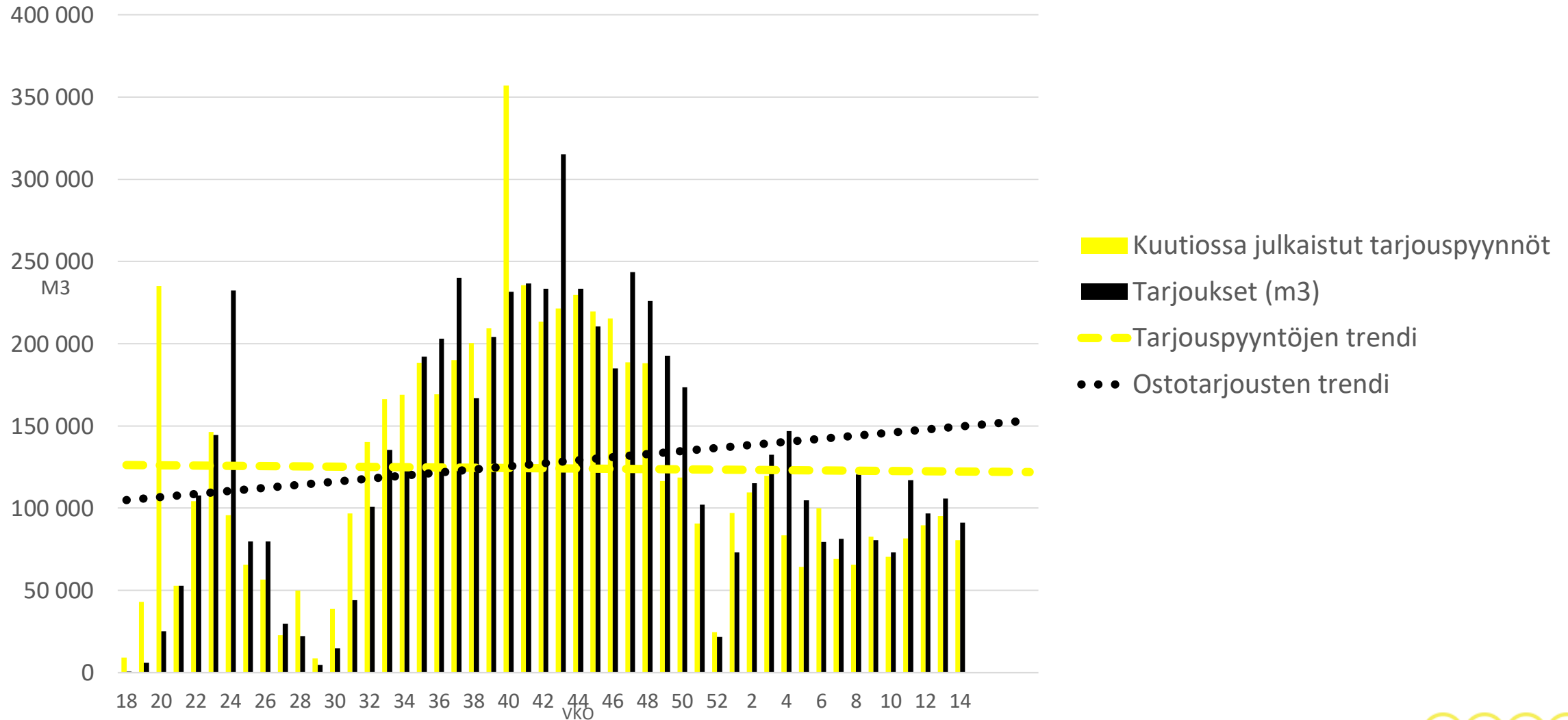
# Markkinaosuudet\* hinta-alueittain

	Viimeiset kaksi viikkoa (viikot 13-14)	Q1/2018	Vuosi 2017 (Kuution lanseerauksen jälkeen)
Keski-Suomi	15 %	19 %	35 %
Kymi-Savo	44 %	18 %	21 %
Etelä-Pohjanmaa	21 %	11 %	17 %
Kainuu-Pohjanmaa	16 %	10 %	16 %
Etelä-Suomi	10 %	12 %	13 %
Savo-Karjala	7 %	5 %	20 %
Lappi	3 %	3 %	2 %
<b>Koko Suomi</b>	<b>19 %</b>	<b>12 %</b>	<b>20 %</b>

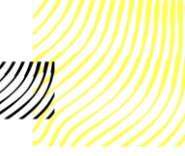
\*Metsäteollisuus ry:n puukaupan viikkoseuranta vrt. Kuutiossa julkaistut tarjouspyynnöt



# Tarjouspyynnöt vs. Tarjoukset

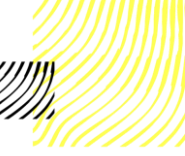


# Kuution pyöreän pöydän keskustelu 22.3.2018



- Kuutio nähdään yhteisenä tavoitteena ja hyödyt ovat mittavia pitkällä tähtäimellä
- Kuutiosta hyötyvät kaikki toimijat:
  - Metsänhoitoyhdistykset: Luottamus toimintaan, läpinäkyvyys, rationalisointihyöty, hyvä toimiva työväline
  - Metsäteollisuus: Lisää puuta tarjolle, rationalisointihyöty, läpinäkyvyys
  - Sahateollisuus: Lisää puuta tarjolle, rationalisointihyöty, läpinäkyvyys
  - Metsänomistajat: Uusi houkutteleva työväline, tehokas ja helppo, monelle luonnollinen tapa tehdä kauppaa
  - Koko metsäala: Kansainvälistä kilpailukykyä, investointeja, metsästrategian tavoitteet

# Kuution pyöreän pöydän keskustelu 22.3.2018

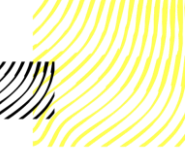


## Jatkokehittäminen:

- Palvelun hinta kilpailukykyisenä, kustannustehokkuus edelleen tärkeitä
- Valtakirjakauppavolyymit tärkeitä kustannusten pienentämiseksi ja jatkokehittämisen mahdollistamiseksi
- Rönsyjä ei rakenneta: Perusasiat kuntoon ja lisää volyymia
- Luottamus tärkeitä: Kuutio hyvä ja läpinäkyvyyttä lisäävä instrumentti luottamuksen lisäämiseksi



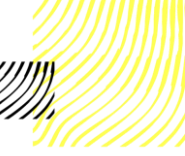
# Kuution pyöreän pöydän keskustelu 22.3.2018



## Pelisäännöt:

- Kuutiota ei pidä politisoida: ei saa olla muiden ongelmien kaatopaikka
- Tehdään tarjoukset ja käsitellään ne kattavasti Kuution kautta
- Viestintä positiivisesti ja yhteisesti Kuutiosta – yhteisesti hyväksyttävällä tavalla
- Tietojen siirto/rajapinta kannattaa toimijoiden laittaa kuntoon
- Pyritään saamaan loputkin toimijat mukaan Kuutioon ja aktiivisiksi käyttäjiksi
- Runkohinnoittelu on suositeltavaa olla mahdollista myös toimijoiden järjestelmissä (Kuutiossa runkohinnoitteluun perustuvia tarjouspyyntöjä ja tarjouksia tehdään tälläkin hetkellä)
- Yhteismyyntiin ohjaaminen oltava mahdollista jatkossa (tähän asti Kuutio ei ole päättänyt tukea yhteismyyntejä).

# Kuution pyöreän pöydän keskustelu 22.3.2018



## Jatkotoimenpiteet:

- Jatkokeskustelut järjestetään maakunnissa. Yhteisen hengen ja pelisääntöjen luominen tavoitteena.
- Tilaisuuksien ajat ja paikat vahvistetaan viikolla 16. Ensimmäinen on huhtikuun lopussa ja seuraavat toukokuun puolella.

Ensimmäisen maakunnallisen tapahtuman jälkeen Kuution kautta yhteinen positiivinen ulostulo tiedotteella, jossa mukana MTK:n Juha Hakkarainen, Metsäteollisuuden Tomi Salo ja Sahateollisuuden Kai Merivuori. *Tiedote ulos arviolta 27.4.2018*

**Suomen Puukauppa Oy**  
**Aku Mäkelä**

**aku.makela@kuutio.fi**

**+358 40 660 5160**

**@MakelaAku**

